



La plateforme d'aide à la vente qui permet à vos commerciaux d'organiser en «live» les informations adaptées aux besoins de leurs clients, de les entretenir et de les partager

Le Constat

Le constat de la communication actuelle est le manque de personnalisation de son contenu

- Tout document commercial, catalogue, flyer est obsolète dès sa remise en main au client, sans compter l'empreinte écologique! **En avez-vous déjà évalué les couts?**
- Chaque mois, un commercial BtoB perd en moyenne 30 à 40 heures à façonner des présentations commerciales: **Un potentiel d'une semaine par mois supplémentaire à vendre, ce serait mieux, non?**
- Le non-alignement du discours commercial par rapport à la stratégie marketing. Chaque personne dans l'entreprise présente sa société : **En avez vous évaluer l'impact sur la perception de vos clients ?**

Notre solution

L'adaptabilité des présentations à grande échelle

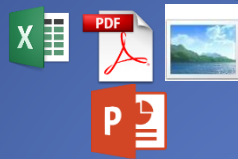
Devant votre client réalisez un catalogue personnalisé en quelques clics avec du contenu déjà existant

- Centralisez, maîtrisez et rendez accessible tous les contenus d'informations dont vos commerciaux ont besoin pour construire rapidement une offre personnalisée à leurs clients
- Mettez à jour ces contenus et propagez les instantanément au sein vos forces de ventes et chez les clients déjà informés
- Créer des scénarios type pour les principaux discours en fonctions des profils de vos interlocuteurs

Notre solution,

Créez en un click un catalogue avec les éléments à votre disposition

1. Créez et sélectionnez les éléments que vous voulez montrer



Documents



Medias



Réseaux sociaux

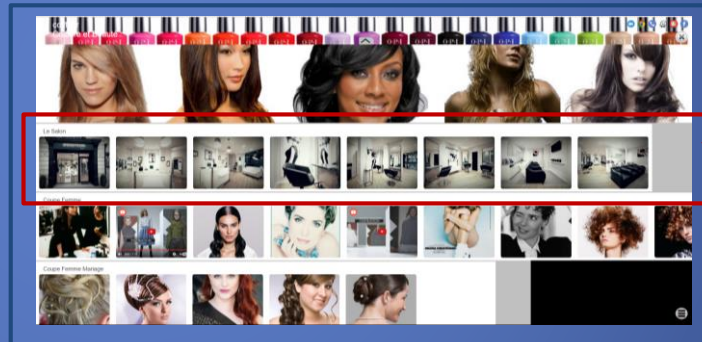


Liens / websites

2. Regroupez les éléments en « slides » et générez votre catalogue



Appliquer votre style



Slides

Catalogue

3. Partagez le avec vos contacts

Sélectionnez vos slides



Lien

- Mail
- Whatsapp
- Qr Code
- SMS, ...



Avec MobiSlide

- Vous aurez un **REFERENTIEL UNIQUE** et **CENTRALISE** de documentations commerciales, informations, catalogues, vidéos, liens internet pour chaque fonction partie prenante dans le processus commercial: Marketing, Vente, Technique, Services, Formation, Finance...
- Une garantie de **personnalisation** de chaque offre présentée au client par son commercial sous forme d'un **catalogue MobiSlide** consultable **Online** et **Offline** et **échangeable** simplement et naturellement via SMS, Whatsapp, Qrcode et email
- Un **lien Internet direct**, **captif** et **permanent avec** chacun de **vos clients** grâce au catalogue Mobislid
- Une **traçabilité** et des **statistiques** permanentes sur les **usages** faits des catalogues, présentations et propositions une fois chez vos clients
- Un temps de formation rapide

Le retour sur investissement pour votre entreprise



Rapidité des constructions de présentations clients



Cohérence permanente des informations toujours à jour et diffusées en clientèle



Elimination des risques économiques liées à la possession des informations erronées données aux clients



Alignement naturel de la communication commerciale externe et interne



Elimination des envois d'erratums papiers, emails...



Réduction des impressions de catalogues, flyers... et du risque d'obsolescence et de surnombre



Réduction du risque d'évaporation de vos clients à la concurrence sur vos points de contacts internet habituels



Gain de productivité des forces commerciales

Et votre catalogue Mobislid e commence sa vie

Versus

**Les catalogues classiques qui sont immédiatement
obsolètes après avoir été publiés : présentations
digitales classiques (pdf, ppt, word, ...) et catalogues
papiers**

Notre présentation



Scan me
to contact US



Vincent LERAY
Operating Partner

+336 82 66 33 43
0140250622
vleray@mobislide.fr

22 rue gauthey - 75017 PARIS



David LEVY
CEO

*Mobislide Distributeur de
contenus toujours à jour*

+33608470037
0140250622
levy@mobislide.fr

22 rue gauthey - 75017 PARIS

